



**Fundusze
Europejskie**
Wiedza Edukacja Rozwój

Unia Europejska
Europejski Fundusz Społeczny



Program rozwoju kompetencji kierunku Transport na Wydziale Maszyn Roboczych i Transportu Politechniki Poznańskiej

Zad. 7: Zajęcia cykliczne realizowane wspólnie z pracodawcami,
praktykami i ekspertami

Projekt współfinansowany ze środków Unii Europejskiej w ramach
Priorytetu III. Szkolnictwo wyższe dla gospodarki i rozwoju,
Działania 3.1 Programu Operacyjnego Wiedza Edukacja Rozwój

MIĘDZYNARODOWE WARUNKI HANDLOWE DOSTAW TOWARÓW

Incoterms®

MARIUSZ GRAJEK

MARIUSZ.GRAJEK@GMAIL.COM

WWW.LINKEDIN.COM/IN/MARIUSZ-GRAJEK-90542917/



**Fundusze
Europejskie**
Wiedza Edukacja Rozwój

Unia Europejska
Europejski Fundusz Społeczny



Sylwetka prowadzącego

dr inż. Mariusz Grajek

- absolwent kierunków Transport oraz Mechanika i Budowa Maszyn na Wydziale Maszyn Roboczych i Transportu, Politechniki Poznańskiej
- doktorat z dziedziny Transport, Politechnika Poznańska, 2017



Zainteresowania naukowe: Logistyka międzynarodowa i planowanie dostaw

Kluczowe doświadczenia z zakresu wystąpienia:

- ponad 10 letnie doświadczenie w eksporcie i imporcie w Kompanii Piwowarskiej SA (największy producent i wiodący importer oraz eksporter piwa w Polsce)
- ponad 6 letnie doświadczenie na stanowiskach kierowniczych z obszaru eksportu i importu (obecnie menedżer ds. planowania eksportu i importu)
- odpowiedzialny za zarządzanie całością łańcucha dostaw eksportu (Tyskie, Lech, Żubr, Dębowe, Redd's...) i importu (Pilsner Urquell, Peroni, Miller, Kozel, Grolsch...) największych marek piwa w Polsce – załadunki, rozładunki, copacking, zapasy, planowanie, etc.
- eksport do kilkunastu krajów świata, w tym USA, Kanada, UK, Irlandia, Niemcy, Holandia, Belgia...
- import z Czech, Holandii i Włoch

Inne informacje:

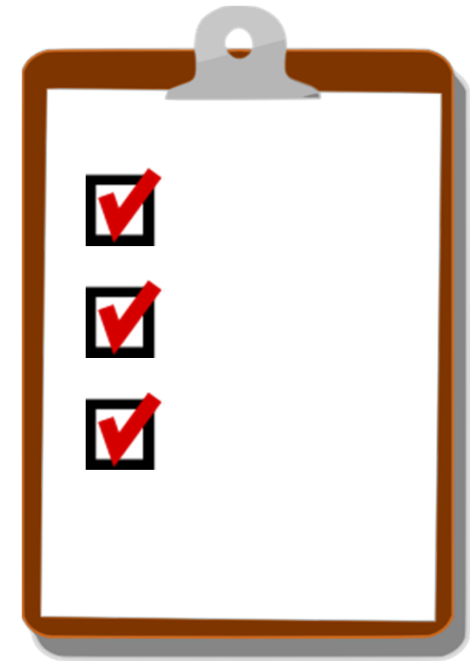
Autor i współautor naukowych artykułów polsko- i angielsko dotyczących problematyki harmonogramowania międzynarodowych dostaw wyrobów akcyzowych.

Literatura

- Sikorski A.: *Transport i spedycja międzynarodowa w handlu zagranicznym*. ODDK, Gdańsk 2013
- Wasielewska-Marszałkowska I.: *Spedycja we współczesnych łańcuchach dostaw*. CeDeWu, Warszawa 2014
- Neider J.: *Transport międzynarodowy*. PWE, Warszawa 2015
- Marciniak-Neider D.: *Warunki dostaw towarów w handlu zagranicznym*. Polska Izba Spedycji i Logistyki, Gdynia 2017
- <https://www.searates.com/reference/incoterms/>
INCOTERMS 2010: ICC OFFICIAL RULES FOR THE INTERPRETATION OF TRADE TERMS

Plan zajęć

- Wprowadzenie
 - Umowy sprzedaży i dostawy
 - Zwyczajowe warunki dostaw
- Incoterms®
 - Istota
 - Zakres
 - Zasady
 - Terminologia
 - Struktura
- Reguły Incoterms®
 - dla wszystkich gałęzi transportu
 - dla transportu morskiego i wodnego śródlądowego
- Ubezpieczenie towaru



Umowa sprzedaży i umowa dostawy

- **Art. 535 k.c.** „Przez umowę sprzedaży sprzedawca zobowiązuje się przenieść na kupującego własność rzeczy i wydać mu rzecz, a kupujący zobowiązuje się rzecz odebrać i zapłacić sprzedawcy cenę.”
- **Art. 605 k.c.** „Przez umowę dostawy dostawca zobowiązuje się do wytworzenia rzeczy oznaczonych tylko co do gatunku oraz do ich dostarczania częściami albo okresowo, a odbiorca zobowiązuje się do odebrania tych rzeczy i do zapłacenia ceny.”



Od kiedy kupujący realnie odpowiada za towar?

- *Po przekazaniu gotówki? Po wydruku paragonu? Po położeniu towaru na ladzie? Po wzięciu towaru przez kupującego do rąk? Po wyjściu ze sklepu? ...A co jeśli kupujący potknie się o próg drzwi wejściowych?*

Zwyczajowe warunki dostaw

- **Frei Haus** – z dostawą na miejsce i bez żadnych dodatkowych opłat
- **FIS (Free into Store)** – sprzedający pokrywa wszystkie koszty dostawy do kupującego
- **Door-to-door** – oznacza pełną obsługę spedycyjną, od momentu odbioru towaru od dostawcy, aż do momentu jego dostarczenia do odbiorcy
- **Free Delivered** – dostawa wliczona w cenę
- **Franco** – sprzedający wydaje towar kupującemu w miejscu przeznaczenia, pokrywając koszty jego pakowania, załadunku oraz transportu

Istota Incoterms®

- International Commercial Terms
- ujednolicony zbiór reguł, określających warunki handlowe dostaw towarów
- nie dotyczą przewozu pasażerów
- nie dotyczą obrotu usługami
- uzans
- stosowanie jest dobrowolne
- są podrzędne w stosunku do zapisów umowy
- spedytor i przewoźnik nie są stronami umowy
- wydania: 1936; 1953; 1967; 1976; 1980; 1990; 2000; 2010
- Nie są jedyną wykładnią warunków handlowych
 - RAFTD – Revised American Foreign Trade Definitions
 - Combiterms – dot. głównie transportu kombinowanego
 - UCC – Uniform Commercial Code



ICC rules for the use of domestic and international trade terms



Zakres Incoterms®

Incoterms® regulują następujące kwestie:

- podział kosztów pomiędzy kupującym, a sprzedającym (fracht, opłaty celne, ubezpieczenie)
- formalności związane z dostawą, w tym kwestie przygotowania dokumentacji
- moment wykonania dostawy
- przejście ryzyka ze sprzedającego na kupującego

Regulują wyłącznie relacje między kupującym, a sprzedającym

Zakres Incoterms®

Incoterms® nie regulują następujących kwestii:

- stosunków ze stronami trzecimi (firma transportowa, bank, ubezpieczyciel, agencja celna)
- przejścia własności towaru
- warunków płatności
- skutków zerwania lub naruszenia umowy
- prawa właściwego dla umowy

Zasady Incoterms®

Wersja językowa	Zastosowanie	Elastyczność
<ul style="list-style-type: none">• angielska (British English)• polska (?) – tłumaczenie J. Hermanowski (Członek Polskiego Komitetu Narodowego MIH)	<ul style="list-style-type: none">• fakultatywne• wymaga zaznaczenia tego w umowie między stronami	<ul style="list-style-type: none">• strony mogą wprowadzać do reguł zmiany, rozszerzenia, uzupełnienia, doprecyzowania
Pierwszeństwo	Dostawa	Inne
<ul style="list-style-type: none">• zapisy w umowie mają pierwszeństwo przed regułami Incoterms® zdefiniowanymi w umowie• powszechnie obowiązujące prawo ma pierwszeństwo przed stosowanymi regułami Incoterms®	<ul style="list-style-type: none">• wydanie towaru nabywcy lub osobie przez niego upoważnionej• jeśli odbiorca nie stawia się w miejscu i czasie dostawy, towar uważa się za wydany i zostaje on składowany na koszt i ryzyko kupującego	<ul style="list-style-type: none">• towar pozostawiony do dyspozycji kupującego musi być wyraźnie zidentyfikowany jako przedmiot umowy
Miejsce dostawy		Poziom szczegółowości
<ul style="list-style-type: none">• powinno być zdefiniowane możliwie dokładnie• jeśli nie jest, to towar przekazuje się do dyspozycji kupującego w najbardziej dogodnym miejscu dla sprzedającego		<ul style="list-style-type: none">• pomimo obszernego zapisu reguły zachowują pewien poziom ogólności

Terminologia

przewoźnik	podmiot, z którym zawarto umowę o przewóz
dostawa	używana do wskazania gdzie przechodzi ryzyko utraty lub uszkodzenia towaru ze sprzedającego na kupującego
formalności celne	czynności, które należy wykonać, aby zrealizować dostawę zgodnie z obowiązującymi przepisami celnymi (dokumentacja, fizyczna kontrola, niezbędne informacje, zabezpieczenia)
opakowanie	odpowiednio oznakowane opakowanie spełniające wszystkie wymagania w umowie sprzedaży oraz dostosowane do środka transportu
zapis lub procedura elektroniczna	informacje w postaci wiadomości elektronicznych (zazwyczaj będących odpowiednikami analogicznych dokumentów papierowych)
dokument dostawy	dokument będący potwierdzeniem zrealizowania dostawy (zazwyczaj dokument transportowy lub odpowiedni dokument elektroniczny; w niektórych przypadkach może to być potwierdzenie odbioru)

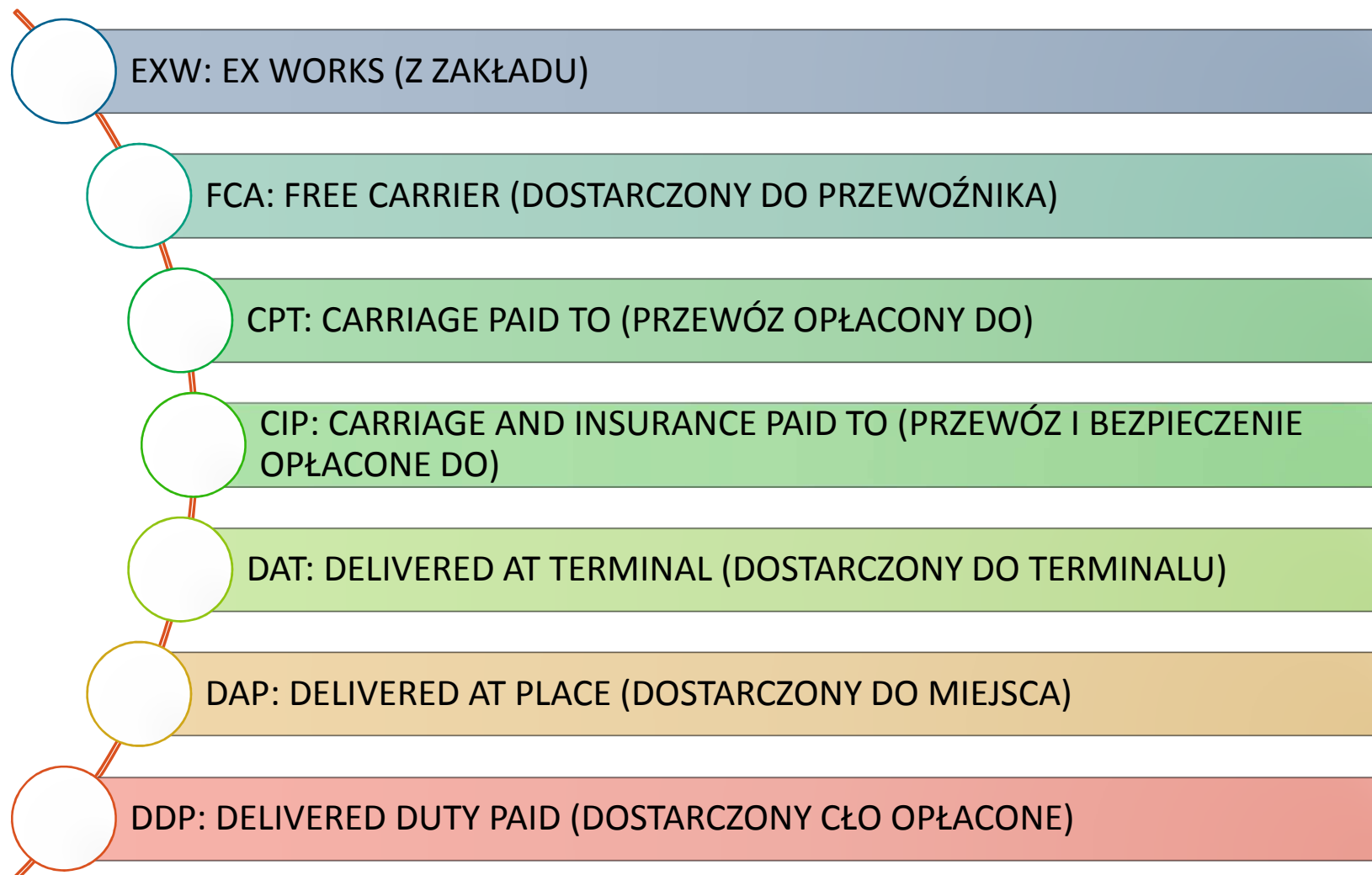
Struktura Incoterms®

A1 Ogólne obowiązki sprzedającego	B1 Ogólne obowiązki kupującego
A2 Licencje, upoważnienia, odprawy związane z bezpieczeństwem i inne formalności	B2 Licencje, upoważnienia, odprawy związane z bezpieczeństwem i inne formalności
A3 Umowy przewozu i ubezpieczenia	B3 Umowy przewozu i ubezpieczenia
A4 Dostawa	B4 Przejęcie dostawy
A5 Przejście ryzyka	B5 Przejście ryzyka
A6 Podział kosztów	B6 Podział kosztów
A7 Zawiadomienie kupującego	B7 Zawiadomienie sprzedającego
A8 Dowód dostawy	B8 Dowód dostawy
A9 Sprawdzenie-opakowanie-oznakowanie	B9 Kontrola towaru
A10 Pomoc w uzyskaniu informacji i związane z tym koszty	B10 Pomoc w uzyskaniu informacji i związane z tym koszty

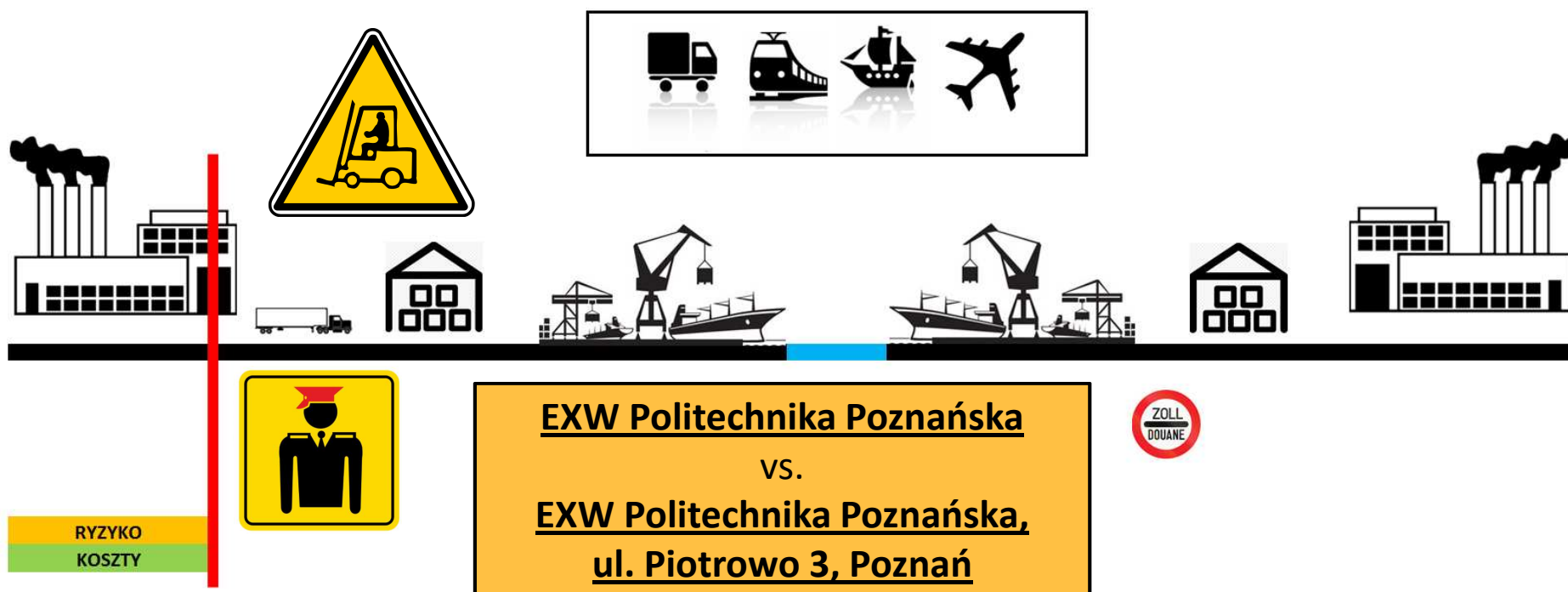
sprzedający

kupujący

Reguły Incoterms® 2010 dla wszystkich gałęzi transportu



EXW: EX WORKS (Z ZAKŁADU)



- Dostawę uznaje się za wykonaną, gdy sprzedający zostawi towar do dyspozycji kupującego na swoim terenie lub innym wymienionym z nazwy miejscu (magazynie, fabryce, placu, plantacji, itp.)
- Nie ma obowiązku ubezpieczenia (zalecane ubezpieczenie przez kupującego)
- Sprzedający ponosi koszty do chwili postawienia towaru do dyspozycji kupującego w umówionym czasie i miejscu
- Odprawa celna (w wywozie i przywozie) po stronie kupującego
- Reguła powinna być stosowana w handlu wewnętrznym (w obrocie międzynarodowym FCA)

Pytania kontrolne

Kupujący z USA oczekuje dostawy towaru z Lech Browary Wielkopolski do terminalu w Swarzędzu. Jaka reguła Incoterms jest w takiej sytuacji najsensowniejsza? EXW, FCA, DAP, DAT, DDP? Kto pokrywa koszty wyładunku ciężarówki w terminalu?

FCA terminal Swarzędz Incoterms® 2010

Koszty pokrywa kupujący – wariant „B” reguły FCA

Kupujący z Czech złożył zamówienie na 20 FTLs wyrobu gotowego. Umowa przewiduje regułę „EXW browar Kompanii Piwowarskiej SA”, a Kompania Piwowarska jest właścicielem 3 browarów na terenie Polski – w Poznaniu, Tychach i Białymstoku. W którym browarze sprzedający powinien przygotować towar do wysyłki? (najbliżej do Czech jest z Tychów)

W dowolnym, wybranym przez sprzedającego

Jeśli kupujący poprosi w takim przypadku o załadunek w Tychach, na co zgodzi się sprzedający, a towar w trakcie przemieszczania do Tychów ulegnie uszkodzeniu, to kto ponosi ryzyko i koszty w tej sytuacji?

Kupujący

Pytania kontrolne

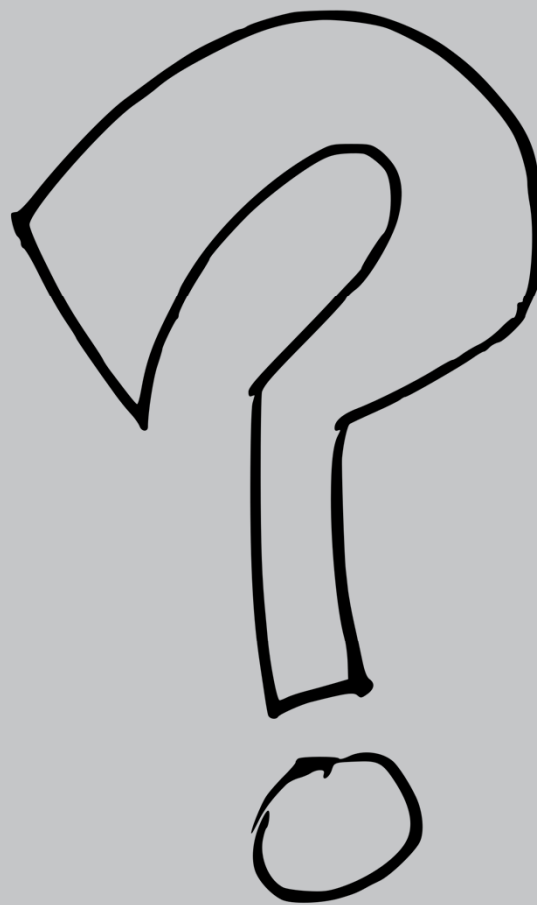
Jaka jest prawidłowa kolejność reguł Incoterms® 2010: DDP, EXW, FCA, CPT, jeśli mają być uszeregowane od tej, w której prawo własności przechodzi na kupującego najwcześniej?

Incoterms nie regulują przejścia prawa własności!

Kompania Piwowarska zamówiła próbki nowego wariantu piwa smakowego z Holandii. Umowa przewiduje regułę „DDP siedziba Kompanii Piwowarskiej w Warszawie”. W wyniku problemów technicznych wysyłający nie opłacił jednak akcyzy za produkt w kraju przeznaczenia. Do kogo swoje roszczenia powinien skierować polski Urząd Skarbowy?

Do kupującego – Kompanii Piwowarskiej, która ponosi pełne ryzyko (odpowiedzialność karno skarbową) niezapłacenia należności przez sprzedającego, co wynika z pierwszeństwa prawa lokalnego przed ustaleniami między stronami i przed regułami Incoterms.

Kupujący może następnie dochodzić odszkodowania od sprzedającego.



Dziękuję za uwagę

Mariusz Grajek

mariusz.grajek@gmail.com

www.linkedin.com/in/mariusz-grajek-90542917/



Fundusze Europejskie
Wiedza Edukacja Rozwój

Unia Europejska
Europejski Fundusz Społeczny





Fundusze Europejskie
Wiedza Edukacja Rozwój

Unia Europejska
Europejski Fundusz Społeczny



Program rozwoju kompetencji kierunku Transport na Wydziale Maszyn Roboczych i Transportu Politechniki Poznańskiej

Zad. 7: Zajęcia cykliczne realizowane wspólnie z pracodawcami, praktykami i ekspertami

Projekt współfinansowany ze środków Unii Europejskiej w ramach Priorytetu III. Szkolnictwo wyższe dla gospodarki i rozwoju, Działania 3.1 Programu Operacyjnego Wiedza Edukacja Rozwój